

Accountmanager Evenementen - 1931

Dienstverband:
Fulltime

Salarisniveau - cao Dagrecreatie:
Schaal 6: € 2.993,13 - € 3.768,12 ,
Schaal 7: € 3.405,08 - € 4.225,60

Contactpersoon:
Myrl van Helvoirt

Congressen, vergaderingen, corporate feesten of festivals. Van 2 tot 6.000 personen, alles is mogelijk! Als accountmanager denk jij mee over de meest te gekke events en laat jij je creativiteit samen met de opdrachtgever de vrije loop.

Jij bent de schakel in alles en zorgt voor een onvergetelijke ervaring. Wat deze fulltime functie zo tof maakt? "De verscheidenheid aan evenementen, van kleine vergaderingen, zakelijke congressen tot grote feesten van 3000 bezoekers, alles is mogelijk! Met meer dan 280 evenementen per jaar sta jij in het middelpunt van alle reuring en zijn er volop kansen en mogelijkheden! "

Dit vind jij leuk om te doen

In deze rol ontzorg je onze opdrachtgevers. Of het nu gaat om het inventariseren van de wensen, meedenken over de toegevoegde waarde van het evenement, het uitwerken van offertes of de organisatoren rondleiden om te laten zien wat er allemaal mogelijk is. Jij bent ons visitekaartje én aanspreekpunt richting de klant. Van kennismaking tot facturatie, jij bent betrokken! Jij weet met jouw saleservaring goed wat hierbij komt kijken. Het is dan ook veel interessanter te weten wat deze functie zo bijzonder en uitdagend maakt! Hierbij kun je denken aan:

- Met jaarlijks 59% terugkerende opdrachtgevers is 1931 een super locatie om te verkopen. Het is een prachtige locatie, flexibel qua indeling en een goede bereikbaarheid. Daarnaast werken we met een enthousiast team dat een hoog serviceniveau nastreeft.
- De snelheid en dynamiek. Met meer dan 280 evenementen per jaar is er bij ons altijd reuring. Van het eerste contact via de mail of telefoon tot het uitwerken van offertes, locatiebezoeken, passende voorstellen tot klantenbinding tijdens het evenement zelf, jij bent betrokken. Achteraf doe je de evaluatie en facturatie en zorg je ervoor dat de opdrachtgever het volgende event ook bij ons (of bij een van onze andere Libéma locaties) organiseert.
- Verantwoordelijk voor het gehele salestraject van a tot z. Je beheert je eigen klantportefeuille, stelt aan het begin van het jaar je eigen salesplan op en doet zowel reactieve als proactieve sales. Je werkt zelfstandig en zelfvoorzienend.
- De verschillende mogelijkheden. Hoe fijn is het om als accountmanager echt mee te kunnen denken met de opdrachtgever en je creativiteit de vrije loop te laten. Door de flexibiliteit en indeling van de locatie, het brede (horeca)assortiment en de mogelijkheden wat betreft andere evenementenlocaties binnen Libéma zijn er veel kansen voor de accountmanager wat betreft het aantrekken van nieuwe opdrachtgevers, relatiebehoud en het uitbreiden van de klantportefeuille.

Kortom een uitdagende functie met veel mogelijkheden tot ontwikkeling en groei. Zowel op persoonlijk als zakelijk vlak!

De mooiste tijd beleef je bij 1931 congrescentrum.

1931 Congrescentrum is een van de 7 bruisende eventlocaties die vallen onder de vlag van Libéma Beurzen & Evenementen. Deze multifunctionele, historische locatie nabij de binnenstad van Den Bosch is een gewilde locatie voor het organiseren van congressen, bedrijfsfeesten of andere zakelijke evenementen en ontvangt op jaarbasis 1,2 miljoen bezoekers.

Je komt terecht in een klein hecht team van 19 fte waarin je nauw met elkaar samenwerkt. Er hangt een positieve en gezellige sfeer en samen zetten we nét dat stapje extra. Wat typeert onze werkcultuur? Het is een platte organisatie zonder ingewikkelde structuren, veel direct contact en snel schakelen.

Hoe maak je ons team compleet?

Door jezelf te zijn, in oplossingen te denken en proactief werkzaamheden te organiseren en structureren. Daarnaast is stakeholdermanagement een belangrijk aspect van deze functie. Je bent ondernemend, een stevige gesprekspartner en weet grenzen te bewaken en durft belangrijke beslissingen te nemen. Je onderhoudt contacten met uiteenlopende (externe) relaties en draagt zorg voor de opvolging van acties en activiteiten. Verder heb je nodig:

- Hbo werk- en denkniveau;
- Vanaf 2 jaar werkervaring in een soortgelijke functie. Hierbij kun je denken aan accountmanager of een andere salesgerelateerde functie;
- Je hebt een flexibele instelling;
- Je beschikt over een goede beheersing van zowel de Nederlandse als de Engelse taal.

Zo zorgen wij voor jou

Je versterkt ons team met 40 uur per week.

- Tussen € 3.000,- en € 4.200,- bruto per maand (schaal 6 of 7 cao Dagrecreatie);
- 25 vakantiedagen;
- Onbeperkt gratis toegang voor jezelf en 4 personen bij Beekse Bergen, Eindhoven Zoo, ZooParc Overloon, Aviodrome, Klimrijk of AquaZoo Leeuwarden met de Libéma-pas;
- 50% korting op een verblijf in ons Safari Resort, Safari Hotel of een van de andere Libéma-Vakantieparken;
- Gunstige pensioenregeling waarbij je als werknemer slechts 3% afdraagt.
- Een gunstige reiskostenvergoeding vanaf 10 km woon-werkverkeer (€ 0,23 per km) met een max tot 25 km enkele reis en een vergoeding voor eventuele zakelijke kilometers (€ 0,32 per km).

De aanvraag van een VOG is onderdeel van de procedure.

Informatie procedure

Wij ontvangen graag jouw sollicitatie. Wat gebeurt er hierna? Binnen 1,5 week krijg je onze reactie. Dat kan zomaar eens een uitnodiging voor een kennismakingsgesprek zijn. Heb je vragen over de procedure? Recruiter Myrl van Helvoirt beantwoordt deze graag via + 31 683028533 of m.van.helvoirt@libema.nl.